[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

[#من\_الشجاعة\_أن\_تجبن\_ساعة](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D9%86_%D8%A7%D9%84%D8%B4%D8%AC%D8%A7%D8%B9%D8%A9_%D8%A3%D9%86_%D8%AA%D8%AC%D8%A8%D9%86_%D8%B3%D8%A7%D8%B9%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

اتكلّمت امبارح عن استشارة قدّمتها لشركة - الشركة دي كان ليها خلافات مع جهات كتير جدّا في الدولة - ومع شركات منافسة - ومجاورة - ومع شركة في ألمانيا - وتركيا - والصين - ومع البنوك والضرايب في ألمانيا

-

من النقاط المهمّة اللي ناقشناها خلال الجلسة دي - هي نقطة ( تصادم - أم تكامل - أم ترحيل - أم مناورة - أم انسحاب ) !!

-

تقول القاعدة - من يحارب الجميع - يخسر كلّ شيء

-

وتقول الحكمة - من الشجاعة - أن تجبن ساعة

-

أذكر مرّة كنت مسافر أنا والمدام - فالمدام قالت لي عاوزة أفطر فول على عربيّة فول

قلت لها ماشي - وبدات أبصّ على يمين الطريق عشان أشوف عربيّة فول شكلها نضيف

وقفنا قدّام عربيّة فول - وطلبنا الطلب بتاعنا

لقيت جنب العربيّة قهوة - فخدنا الطلب ودخلنا ناكله على القهوة - وطلبنا شاي

-

في وسط الأكل - لقيت المدام بتقول لي - قوم بينا نمشي

قمت قايم فورا وواخدها وماشي من المكان بسرعة - من غير ما اسألها ليه

-

من غير ما اسألها ليه - عرفت إنّ حدّ في القهوة بصّ لها بصّة مش كويّسة

طب ودي رجولة بردو يا كابتن - مش كان المفروض تتخانق معاه وتعلّمه الأدب ؟!!

-

حلو - خلّيني اخترت الخيار ده - كان إيه ممكن يحصل ؟!

كانت الناس هتدخل تحوش بيننا - وبينما الناس بتحوش بيننا - واحد هيحتكّ بمراتي ويقول لها بسّ تعالى كده يا أوختشى - إبعدى انتي يا أوختشي لتتعوّري

وهيّا راسها وألف جزمة تتدخّل - فهوّا راسه وألف جزمة يمسكها ويشدّها - بينما انا منهمك مع الأخّ قليل الأدب الأوّلاني بعلّمه الأدب !!

-

وهيّا دي تبقى الرجولة في نظرك بقى - إنّك تضرب واحد - وتسيب واحد يحتكّ بمراتك بينما انتا بتعلّم التاني الأدب ؟!

ولّا الرجولة إنّك تبلع جزمة ف بقّك وتمشي زيّ الجبان ؟!

-

بالظبط - الرجولة هنا هيّا إنّك تكون جبان

وده معنى كلمة ( من الشجاعة - أن تجبن ساعة )

-

نرجع لموضوعنا

صاحب المصنع حكى لي نقاط التماسّ بتاعته مع جميع الجهات

حوالي 5 مراحل بداية من الحصول على الخام - من خلال مكان مملوك ليهم

تجهيز الخام - في مكانين مملوكين ليهم

تشطيب المنتج - في مكانين تانيين في محافظتين تانيين

وأخيرا - بيع المنتج - في محافظتن بردو

-

هوّا عنده في كلّ مرحلة من المراحل دي نقطة تصادم

منها نقاط تصادم مع الحكومة - مع المحلّيّات - مع الكهرباء - مع الجيران - إلخّ

-

فقلت له - مبدئيّا - التصادم مش عيب - ومش غلط - لكن الغلط هو إنّنا نتصادم في جميع المراحل

-

والغلط في المرحلة اللي هنتصادم فيها - هوّا إنّنا نكون بنتصادم من أجل إثبات القوّة والسطوة

بالعكس - التصادم هنا هنعمله ( مضطرّين ) لإنّه هوّا الحلّ الصحيح

-

زيّ ما الطبيب بيأجّل خيار التدخّل الجراحيّ - مش شطارة من الدكتور إنّه كلّ ما يقابل مريض يقول له خشّ على غرفة العمليّات

-

ولكن - فيه حالات بيكون التدخّل الجراحيّ فيها هو التدخّل الصحيح

وفي الحالات دي - بيكون لزاما على الدكتور بردو إنّه يتدخّل جراحيّا بشكل صحيح - عشان ينقذ المريض - مش عشان يبيّن إنّه قلبه جامد يعني

-

التعامل مع المشاكل اللي من النوع ده ممكن تقسمها ل 5 درجات من التعامل

-

[#الدرجة\_الأولى](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AF%D8%B1%D8%AC%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%84%D9%89?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#الانسحاب](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%A7%D9%86%D8%B3%D8%AD%D8%A7%D8%A8?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

عادي جدّا تاخد قرار الانسحاب من معركة - إذا لقيت إن تكلفة المعركة أكبر بكتير من المكاسب اللي ممكن تحقّقها لو انتصرت - وحرقت في الانتصار ده موارد أكبر بكتير من الغنائم اللي هتتحصّل عليها من المعركة دي

-

[#الدرجة\_الثانية](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AF%D8%B1%D8%AC%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#المناورة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%86%D8%A7%D9%88%D8%B1%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

المناورة يعني أنا مش هانسحب - لكنّي شايف إنّه خلاص أكيد هانهزم على الجبهة دي - فأسحب قوّاتي من الجبهة دي - وانقلها لجبهة تانية ممكن أكسب منها أحسن

أو ع الأقلّ في الجبهة التانية هاقدر احافظ على مكتسباتي الحالية بدون التعرّض للخسارة الفادحة في الجبهة الأولى

-

[#الدرجة\_الثالثة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AF%D8%B1%D8%AC%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#التكامل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%83%D8%A7%D9%85%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

ممكن يكون الحلّ مع خصمي في مرحلة من المراحل وفي معركة من المعارك إنّي أحوّله لحليف - لشريك - لمورّد أو عميل

فأحوّل الصدام - لتكامل

-

[#الدرجة\_الرابعة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AF%D8%B1%D8%AC%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B1%D8%A7%D8%A8%D8%B9%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#الترحيل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B1%D8%AD%D9%8A%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

ممكن أنسحب من المعركة دي - وأصدّر فيها طرف تاني يقدر يواجهها - الطرف ده أكون أنا متعاون معاه

فأصبحت أنا باخد مكاسب المعركة - وبانقل خسايرها على الحليف ده

-

بينما الحليف ده مكسبه هوّا إنّه هيقاسمني الربح في المعركة دي - ربح هوّا ما كانش هياخد منّه حاجة لو لم يكن حليفا لي

وأنا كنت هاخسر الربح دا كلّه لو لم اتحالف مع هذا الحليف

-

[#المرحلة\_الخامسة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B1%D8%AD%D9%84%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D9%85%D8%B3%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#التصادم](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

وهنا بيكون القرار المدروس والحكيم والهاديء والعاقل والرزين هو التصادم

-

فالتصادم هنا هوّا مش بلطجة - قدّ ما هوّا تكنيك لأخذ الحقّ - فقط

وأخذ الحقّ فقط - وليس التمادي بعد أخذ الحقّ

وأخذ الحقّ بأقلّ ما يمكن من إيغار للنفوس وصنع للعداوات

-

أخذ الحقّ فقط - بالطريقة المناسبة فقط - وبالدرجة الكافية فقط

-

ال 5 حلول دول عملناهم في الاستشارة دي - استشارة تاريخيّة الصراحة

-

[#الحلّ\_الأوّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%84%D9%91_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#الانسحاب](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%A7%D9%86%D8%B3%D8%AD%D8%A7%D8%A8?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

الشركة ليها مكان كبير جدّا في إحدى المحافظات - مستغلّ منّه مساحة صغيّرة فقط

بينما ممكن نبيع المكان الكبير ده - ونستأجر - أو نشتري - مكان تاني أصغر - ب 10 % مثلا من قيمة المكان الأوّلانيّ

-

وهنا يبقى القرار هو الانسحاب - يعني بيع المكان الكبير ده

-

كان صعب شويّة القرار ده على صاحب الشركة - لكنّه من جوّاه بيقول لي أنا اعتراضي أنا عارف إنّ سببه نفسيّ - فخلّينا نتجاوز الحاجز النفسيّ ده ونتعامل بعقلانيّة

-

[#الحلّ\_الثاني](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%84%D9%91_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#المناورة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%86%D8%A7%D9%88%D8%B1%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

الشركة ليها مكانين في مدينة واحدة

واحد زيّ مخزن - والتاني مصنع رسميّ

-

المكان الأوّل فيه مكان للتصنيع - فيه مثلا مكنتين

والمكان التاني فيه 3 مكنات - وهوّا ياخد 5

-

والحكومة عاملة مشكلة مع صاحب الشركة دي إنّه ما ينفعش تشغّل المكنتين دول في المخزن - لإنّ ده رخصته مخزن -مش مصنع

-

فقلت لصاحب المصنع - يبقى الحلّ في الحالة دي هو الانسحاب - إسحب المكنتين من المخزن - وهاتهم للمصنع الكبير

قال لي بالفعل أنا باعمل كده دلوقتي

-

[#الحلّ\_الثالث](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%84%D9%91_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#التكامل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%83%D8%A7%D9%85%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

الشركة بتنافسها شركات صينيّة في مصر - الشركات الصينيّة حجم عملها ضخم جدّا - فبيحرقوا في السعر

بينما وصولهم للخام مش أفضل حاجة - لإنّهم مش أهل البلد يعني

-

فإيه رأيك بدل ما همّا يحاربوني في الخام - وأنا أحاربهم في سعر المنتج - أشتغل لهم أنا مورّد خام

-

أنا شاطر في تحصيل الخام - لإنّ عندي مكاني - وعندي علاقاتي مع مورّدين الخام المصريّين

وهمّا شاطرين في التصنيع بسعر رخيص

يبقى إيه المانع نتكامل - بدل ما نتصادم

-

[#الحلّ\_الرابع](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%84%D9%91_%D8%A7%D9%84%D8%B1%D8%A7%D8%A8%D8%B9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#الترحيل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B1%D8%AD%D9%8A%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

المكان اللي بنجيب منّه الخام - فيه احتكاكات مع بعض الجهات الحكوميّة صاحبة الولاية على الأرض دي

والاحتكاكات دي تتحلّ بسياسة معيّنة تنفع مع الموظّفين دول - لكن صاحب الشركة مش بيحبّ السياسات دي

-

يبقى الحلّ إنّنا نرحّل الموضوع على حدّ يدخل يدير مكاننا اللي بنجيب منّه الخام - ويظبّط أموره هوّا مع الحكومة - ويطلّع لنا الخام - وياخد نسبة من الربح

-

صاحب الشركة قال لي أنا بالفعل من فترة قريبة دخّلت حدّ يعمل ده بالظبط - وعملت معاه عقد بالموضوع ده - والدنيا بقت ماشية تمام

-

[#الحلّ\_الخامس](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D9%84%D9%91_%D8%A7%D9%84%D8%AE%D8%A7%D9%85%D8%B3?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) /

-

[#التصادم](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

الشركة كان ليها أرض في مكان صحراويّ - دخل الجار خد مساحة من الأرض دي بالسلاح

-

صاحب الشركة راح للشرطة - الشرطة قالت له خد حقّك بمعرفتك - وتعالى لنا نثبتهولك !

-

فبالفعل صاحب الشركة جاب ناس من بلده بالسلاح - وحصل ضرب نار بين الطرفين - والشركة استردّت أرضها من الطرف اللي كان عاوز يوضع يدّه عليها بالقوّة

-

فده حلّ ما ينفعش فيه تفاوض - التفاوض هنا يعني خسارة فقط

أو على الأقلّ هتبقى خسارة لنصف الأرض

وممكن نصف الأرض دي هيّا كانت غرض الطرف المعتدي أصلا - طبقا لقاعدة ( تقدّم خطوتين وتراجع خطوة ) - فأنا أدخل آخد منّك 10 آلاف متر مثلا - إنتا تلجأ للتفاوض - فنقسم البلد نصّين - وتاخد 5 آلاف متر - وأنا آخد 5 آلاف متر

بينما أنا في الحقيقة كنت عاوز 5 آلاف متر فقط

-

فالحلّ ده هنا - اللي هوّا حلّ التصادم - هو الحلّ العقلانيّ

وحلّ التفاوض والدبلوماسيّة رغم ما قد يبدو عليه من عقلانيّة - إلّا أنّه في الحقيقة الحلّ غير العقلانيّ

-

فحضرتك كرجل أعمال - لازم [#تفطم\_نفسك](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D9%81%D8%B7%D9%85_%D9%86%D9%81%D8%B3%D9%83?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R) من [#شهوة\_التصادم](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B4%D9%87%D9%88%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

-

أرجوك ما تصدّقش كلّ اللي بتشوفه في السينما

جوّ النضّارات الشمس والعربيّات الجيبّ والسيجار والكباريهات ده في الأفلام فقط

-

التصادم هو آخر الحلول - والانتقام مش موجود على قاموس الرجل العاقل

-

الانتقام لو جالك لوحده - فأنت بالخيار - تنتقم أو لأ

لكن ما تفضّيش جزء من وقتك وعقلك للتفكير في الانتقام

-

وأبشّرك - العدوّ الغبيّ هينتقم لك من نفسه !!

-

بافتكر دايما موقف باسم سمرة في فيلم الجزيرة - لمّا ضرب نار على ابن اخوه ( أحمد السقّا ) - السقّا ما ماتش - طبعا يعني

المهمّ - لمّا السقّا قام - قالوا له نجري وراه نجيبه قبل ما يطلع من الجزيرة - قال لهم سيبوه - بسّ يا ريت هوّا يطلع من الجزيرة

-

وبالفعل - باسم سمرة خد طلقة في دماغه وهوّا خارج من الجزيرة

طلقة فين - في دماغه !!

فالغبيّ - بدماغه - هياخد طلقة في دماغه - ما تشغلش بالك بيه - هوّا هينتقم لك من نفسه

-

طب افرض إنّ عدوّي كان ذكيّ ؟!

لو ذكيّ فعلا - وتصادمتوا - تجنّبه - وهوّا هيتجنّبك - لإنّه ذكيّ

دا كود بين الأذكياء - غير مكتوب

-

الأذكياء عادة يفضّلون التجنّب

التصادم شهوة - تزيد عند الأطفال - وتقلّ عند الكبار

واللي يمشي ورا شهوة الانتقام - يبقى زيّ أيّ واحد ماشي ورا أيّ شهوة

-

لا يحمل الحقد من تعلو به الرتب

-

مش كلّ ما تحصل مشكلة مع منافس - أو عامل يسرقك مثلا - يكون كلّ غرضك إنّك عاوز [#تربّيه](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%B1%D8%A8%D9%91%D9%8A%D9%87?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUqCXrJEZnqTdOHZVSqVis5UDFHZdiPXOCd04cmJuWgnS95gAQYFIjVaHbCSMWZlsycgG9EpK26cFBEVe41UlFEyLmBJvVLKZMJvVxPsi-jgITRtvUSG-NzQsC8xqckW1AnowpE7pnt4IPK5k9vlPTYQN9k2ty6Ja6fRZ-ObAR8QisAj_pm8VHe6nhGBtUFub2VO7gcJZqh7q_mZoFuQMsv&__tn__=*NK-R)

دا كلام سينما - لكن في الحقيقة - الرجل العاقل يتصرّف بطريقة من الخمس طرق المذكورة سابقا - مش هنسيب شغلنا ونقعد نربّي في الناس يعني

-

كلّ الخريطة دي متاحة معاه - كلّ الطرق ممكنة - والمهمّ هو دراسة الموقف وتحديد أيّ الطرق هي الأنسب

ثمّ بعد ذلك - تحديد الطريقة المناسبة لتنفيذ الطريقة المختارة

-

هيقولوا عليّا ضعيف

حلو جدّا

قال رسول الله صلّى الله عليه وسلّم

ليس الشديد بالصرعة - إنّما الشديد الذي يملك نفسه عند الغضب

-

فين القوّة والشدّة إنّك تملك نفسك عند الغضب ؟!

-

يا خبر - دا هيّا دي القوّة الحقيقيّة

القوّة الحقيقيّة هي قوّتك ضدّ بركان الغضب اللي جوّاك - قدرتك على السيطرة عليه

-

لكن اللي بينفجر ده - وينتقم - ما هو إلّا شخص ضعيف - ضعيف أمام غضبه - ضعيف أمام ( الناس هيقولوا عليّا إيه )

-

حكي لي إنّ اتنين أصدقاء - وكانوا صيّع همّا الاتنين - لكنّهم كانوا أصدقاء عمر

حصل إنّهم اتخانقوا - فكلّ واحد طلّع مطوته - وبدؤوا يضربوا في بعض - قطّعوا بعض

وهمّا أصدقاء عمر - فما حدّش اتدخّل بينهم

خصوصا إنّهم قاعدين يضربوا في بعض بالمطاوي ضرب حقيقيّ !! فحتّى اللي كان عاوز يتدخّل خاف

-

بعد ما الخناقة خلصت - بيقولوا لهم - ليه عملتوا كده ؟!

فكلّ واحد قال - كنت مستنّي حدّ يدخل يكتّفني !!

-

هوّا ده الضعف

الضعف هوّا إنّي أكون ضعيف قدّام الظهور بمنظر الضعيف - فأقاوم الضعف ده بالتمادي في التصادم

-

التمادي في التصادم هنا هوّا مش قوّة - بالعكس - هوّا ضعف - ضعف أمام إنّ الناس تقول عليّا إنّي ضعيف

-

فاللي انتا شايفه بيصول ويجول ده - هوّا في الحقيقة ضعيف - وبسبب ضعفه ده - بياخد قرار التصادم

قرار التصادم ده ناتج عن ضعف أمام النفس

لكن القويّ - الشديد - هو الذي يملك نفسه عند الغضب

هوّا قويّ جدّا - لدرجة إنّه أقوى من نفسه

فصدق رسول الله صلّى الله عليه وسلّم

-

أخيرا - قلت قبل كده إنّ أكتر 3 صحابة بحبّهم همّا - سيّدنا عمر بن الخطّاب - وسيّدنا معاوية بن أبي سفيان - وسيّدنا عمرو بن العاص

-

سيّدنا عمر لمّا سيّدنا عمرو فتح مصر - أرسل له وقال له - خلّيك شرق النيل - بحيث لو الرومان هاجموك من إسكندريّة - يكون بينك وبينهم النيل - ولو احتجت تناور بالقوّات - تكون وراك الصحراء - اللي احنا خبراء فيها

-

وده سبب وجود القاهرة حاليا شرق النيل

-

ده إسمه إيه غير حكمة - وعقلانيّة - وتخطيط للمناورة بالقوّات

-

أمّا الحبيب الثاني - سيّدنا معاوية - فكان يقول

لا أضع سيفي حيث يكفيني سوطي - ولا أضع سوطي - حيث يكفيني لساني

-

أمّا الحبيب الثالث - سيّدنا عمرو - فده رجل بجيش - فتح عمان بلسانه فقط - بدون جيوش

ولكن بالدبلوماسيّة والتفاوض

-

أولئك آبائي فجئني بمثلهم - إذا جمّعتنا يا جرير المجامع